

Échange et partage

JOURNALISTE GILLES FONTAINE

Le mentorat, c'est une rencontre entre deux entrepreneurs, l'un au début de sa carrière, l'autre en plein succès. Leurs parcours sont souvent différents, mais généralement, leurs êtres ne le sont pas tant que cela.

Daniel Walker est président-directeur général de Jaymar, une importante entreprise de Terrebonne qui fabrique des meubles. Il s'en est porté acquéreur en 2014.

Richard Nault est un ingénieur qui s'est tourné vers les aliments biologiques avec Tout le monde tout cru. Il est aux balbutiements de sa propre aventure.

Ces deux hommes se sont rencontrés il y a près d'un an et demi. Comment un jeune entrepreneur dans une industrie très particulière peut-il être jumelé à un homme d'affaires expérimenté à la tête d'une entreprise de taille? Les valeurs de l'être avant tout.

L'aide d'un mentor

Ingénieur, titulaire d'une maîtrise en production automatisée, Richard Nault a fait le saut en affaires lorsqu'il s'est porté acquéreur de Tout le monde tout cru. Il connaissait déjà le Mentorat des Moulins avant d'en recevoir le soutien.

Il éprouvait certaines craintes avant la première rencontre avec son mentor. « Je ne voulais pas qu'on me dicte quoi faire. Je savais par contre que j'avais besoin d'aide en gestion. Et je me suis vite rendu compte de l'utilité de consulter un mentor et d'avoir accès à son expérience. De parler marketing et gestion avec un homme comme Daniel a été inestimable », reconnaît Richard Nault. « L'effet humain y est pour beaucoup. Le mentor nous amène à des réflexions sur nous afin que nous grandissions », poursuit-il.

Grandir ensemble

Au fil des rencontres, les deux entrepreneurs ont appris à se connaître et à percevoir chez



Daniel Walker, de Jaymar, écoute attentivement son mentoré, Richard Nault, de Tout le monde tout cru.

l'autre des valeurs qu'ils partagent. « Ce n'est pas unidirectionnel, notre relation. Il y a vraiment un partage », mentionne le mentoré.

De son côté, Daniel Walker trouve très intéressant et enrichissant le fait d'être mentor. « Je découvre beaucoup de choses, à commencer par un marché que je ne connaissais pas. C'est tellement passionnant! Il y a aussi tout le côté transmission qui m'allume énormément », affirme M. Walker, qui est devenu mentor sur le conseil d'amis.

Discussions et réflexion

« Rapidement, je me suis aperçu que l'on grandit tous les deux. Moi, ça m'émerveille de

voir tous les efforts que Richard déploie et tout ce qu'il a créé pour améliorer son entreprise. Comme mentor, je suis concentré sur la réussite de Richard, pas la mienne. Il a fait des efforts que je n'aurais pas faits. Et quand je l'écoute parler de Tout le monde tout cru, je trouve ça intéressant », se réjouit le PDG de Jaymar.

Richard Nault souhaitait profiter d'un accompagnement et il se considère chanceux de l'avoir eu. Sans son mentor, il ne sait pas si son entreprise existerait encore. Daniel Walker a toujours éprouvé une grande passion pour la transmission. Leur « match » à travers la cellule de Mentorat des Moulins est parfait. **RE**